

**Christophe DEFAIX**

**40 ans**

**INGENIEUR INSA LYON ENERGIE – MBA Management Général des Organisations**

**EXPERIENCES PROFESSIONNELLES**

---

- Depuis 2015**      **ADDBIKE, start up innovante dans les solutions de mobilité urbaine à vélo**  
**Directeur Général - Associé**  
Responsables des opérations : production, finances, commercialisation et communication
- 2013 - 2017**      **ENERGY POOL, agrégateur de modulation d'énergie électrique (Lyon)**  
**Chef de projet industriel**  
Participation des industriels aux services système du réseau électrique (maintien de la fréquence sur le réseau électrique) – accompagnement du 1<sup>er</sup> site certifié en France et déploiement international  
Responsable de grands comptes industriels (papeteries, électrolyses..): analyse, recherche de valorisation, contractualisation, suivi client
- 2010 - 2013**      **SUNPOWER (TENESOL), fabricant et installateur de panneaux photovoltaïques (Lyon)**  
**Responsable Filiale B2C France**  
Vente et installation de panneaux photovoltaïques chez des particuliers  
Responsable Commerce, Administration Ventes, Bureau d'Etudes, Travaux (20 pers)
- 2002 - 2010**      **SOREGIES, distributeur et fournisseur d'électricité et de gaz (Poitiers)**  
**2008-2010 : Directeur Ingénierie et Services (membre du CoDir)**  
Responsable des études et travaux de développement et de renouvellement des réseaux électriques, gaz et éclairage public (300 projets par an, budget investissement 15 M€/an)  
Management d'une équipe de 33 personnes (techniques et administratives)  
**2002-2007 : Ingénieur puis Directeur des Achats d'Energies (membre du CoDir)**  
Responsable des achats de fourniture et de transport d'électricité et de gaz.  
Approvisionnement en électricité de 130 000 clients, en gaz de 6 000 clients et trading sur les marchés spot et à terme d'énergies (budget achats 60 M€/an)

**COMPETENCES TRANSVERSES**

---

- Management**      Management de projet (développement activité, projets innovants)  
Manager du changement (réorganisation service, gestion de crise, optimisation outils et procédures) et gestion des affaires sociales (recrutement, évaluation, disciplinaire)
- Stratégie**      Analyse marketing, positionnement marché, communication institutionnelle et commerciale  
Rédaction Business Plan
- Commerce**      Définition de la stratégie commerciale et du plan d'actions commercial, marketing de l'offre  
Gestion de la qualité et de la satisfaction client
- Opérations**      Gestion contractuelle et opérationnelle d'entreprises travaux sous-traitantes  
Coordination interne des opérations (liens avec supply chain et développement produits)

**FORMATION**

---

- 2013 - 2015**      **Executive MBA ICG, Master Management Général des Organisations (Paris Ouest), mention Bien**
- 2001 - 2002**      **Mastère spécialisé en Ingénierie et Gestion de l'Energie à l'Ecole des Mines de Paris**
- 1996 - 2001**      **Ingénieur Energie et Environnement, INSA de Lyon, mention Félicitations du Jury**
- 1996**      Baccalauréat Scientifique option Physique-Chimie, mention **Bien**.

**LANGUES, INFORMATIQUE, HOBBIES**

---

- Langues**      Anglais (courant, utilisation professionnelle régulière), Allemand (très bon niveau), Russe (notions)
- Informatique**      maîtrise Pack Office, ERP (CEGID), CRM (Microsoft Dynamics)
- Hobbies**      Sports : course à pied, natation, randonnées / Généalogie / Voyages (USA, Australie, Kirghizistan...)